

# Operativt stöd

## Känner du som VD eller försäljningschef igen dig?

- Vad ska jag göra för att våra säljledare ska lyckas bättre?
- Vi borde ha en försäljningschef/säljledare, hoppas att vi rekryterar rätt denna gång!
- Vi måste lyckas med lanseringen av den nya varan/tjänsten, hur ska vi gå till väga?
- Jag hinner inte jobba som VD, marknadschef och/eller försäljningschef, hur ska jag få professionell hjälp utan att anställa?
- Jag borde vara ute mer med säljarna för att hjälpa dem och för att visa dem "hur det ska gå till" men jag hinner inte?

## Varför Miklagård?

Det finns flera situationer då det kan vara lämpligt att hyra operativt stöd. Konsulterna inom Miklagård har många års erfarenhet av försäljning inom olika branscher. Vi vet hur man stödjer, lär ut, motiverar och ställer krav för att mål ska nås. Vi kan hjälpa dig att nå kostnadseffektiva resultat, vid exempelvis:

- Byte av säljchef/säljledare
- Vid tillfälliga toppar som kräver mer lednings- eller säljresurser
- När aktivitetsnivån är för låg
- Ledare för säljkampanjer
- Bearbetning av nyckelkunder

### Coach the coach

- Innebär att Miklagård ger stöd åt säljledande personal.
- Anledningen kan vara att personen i fråga är nyanställd, saknar viss kompetens eller behöver nya infallsvinklar och ett bollplank.
- Nyttan är att det går fortare att få igång nya säljledare, det stärker de befintliga och ökar produktiviteten.

### Inhyrd försäljningschef/säljledare

- Innebär att Miklagård driver försäljningschefens eller säljledarens uppgift.
- Anledningen kan vara att du som kund söker denna personalresurs och behöver tid för att genomföra rekryteringsprocessen. En annan orsak kan vara att den person som har rollen inte hinner med.
- Nyttan för dig som kund är att du omgående får en kompetent resurs, så att tempot snarare ökar än går ner. Miklagård fokuserar på säljresultatet.

### Inhyrd kampanjchef

- Innebär att Miklagård driver en specifik säljkampanj för ditt företag.
- Anledningen kan vara att rätt kompetens saknas eller är otillräcklig.
- Nyttan ligger i att du som kund får rätt resurs vid rätt tillfälle.

### Sambesök

- Innebär att Miklagård genomför sambesök tillsammans med dina säljare.
- Anledningen kan vara att säljarna har olika behov eller att säljledningen behöver en extern persons bedömning av kompetensen.
- Nyttan ligger i att Miklagård vet vad som krävs för att sälja, vi ger rätt stöd och relevanta kommentarer.